

Paris, le 9 février 2010

### **Nocost, l'expert en optimisation de coûts, renforce son positionnement sur le marché des PME françaises**

Les charges fixes forment un poids lourd dans le budget d'une entreprise ; les achats non stratégiques représentent 30% du CA en moyenne.

NOCOST a décelé les enjeux de rationalisation et les leviers de ces dépenses et met aujourd'hui tout son savoir-faire et son expertise au service des PME en matière de réduction de coûts.

Il cible quatre principaux domaines en entreprise : les véhicules, l'informatique, les télécommunications et l'énergie.

En effet, ces postes de dépense sont trop souvent négligés alors qu'ils peuvent favoriser significativement la croissance des PME par une dynamisation du résultat net.

Aussi, NOCOST vous accompagne dans votre stratégie de croissance en vous faisant économiser de 15 à 70% sur vos charges indirectes, vous garantissant une meilleure rentabilité et compétitivité sans prendre aucun risque.

NOCOST assure, en premier lieu, un diagnostic d'ensemble, afin d'identifier vos besoins, et vous aide à forger un réseau de fournisseurs dont vous serez le seul décisionnaire. Si l'ouverture des marchés de l'énergie et des télécommunications offre des perspectives majeures dans la gestion de coûts, encore faut-il avoir les ressources afin de profiter de ces avantages : NOCOST met à votre service sa connaissance des marchés, de l'évolution des offres et des possibilités d'harmonisation entre ces offres. Également dans les domaines de l'informatique et des véhicules, NOCOST vous permet de maîtriser la gestion de vos flottes grâce à sa triple compétence, financière, juridique et technique.

Alors que vos consommations augmentent, nous maîtrisons les leviers de réduction de coûts dans ces domaines aux tarifs très opaques ; ces leviers sont :

- ➔ La révision des caractéristiques contractuelles
- ➔ L'ajustement des forfaits aux besoins réels de l'entreprise
- ➔ L'optimisation de la fiscalité des contrats en cours
- ➔ Le changement de fournisseurs

NOCOST est le partenaire de votre PME. Avec une rémunération directement liée aux résultats, nos intérêts seront communs dès demain ; il vous faudra simplement choisir parmi les différents scénarios que nous vous proposerons.

Pour bénéficier d'une expertise au service de votre rentabilité, retrouvez notre équipe sur [www.nocost.fr](http://www.nocost.fr) ou bien contactez nous au 01.77.11.37.86. ou à l'adresse mail [contact@nocost.fr](mailto:contact@nocost.fr)